

LEITLINIEN

Die zunehmende Wissensentwicklung in der modernen Risikoeinschätzung, Unfall- und Schadenverhütung und das stetige Streben nach Verbesserung der versicherungstechnischen Absicherung für Werbetechniker sind die Zielsetzung in der Zusammenarbeit zwischen dem Werbelandverband, den Mitgliedern und uns als GOV-Verbandsmakler.

Im Mittelpunkt stehen die Beratung von Werbetechnikern, die Beherrschung und weitere Erforschung und Beeinflussung der für Werbetechniker typischen Risiken und die damit korrespondierenden versicherungstechnische und wirtschaftlichen Leistungserbringung durch uns als Verbandsmakler. Bestmöglichen Bedingungen auf dem deutschen Versicherungsmarkt für die Mitglieder von Werbeland zu bündeln ist unsere Zielsetzung und dieses nachhaltig zu erhalten bzw. zu bewahren.

Zur Umsetzung dieser Ziele bedarf es eines professionellen Managements auf dem Finanz und Versicherungssektor, klarer Definitionen der berufspolitischen Ziele und Zielgruppen, konsequenter und wirksamer Prävention berufspolitischer Ziele bei politischen mit überregionaler Interessenvertretungen.

Für Sie ist ferner wichtig:

Welcher Versicherungsmakler verdient mein Vertrauen?

Ob Ihr Makler hält was er verspricht, können Sie erst hinterher feststellen. Um Ihnen Fehlentscheidungen zu ersparen, empfehlen wir uns als WERBELAND-Versicherungsmakler.

Ihre Sicherheit:

Als WERBELAND-Makler unterziehen wir uns ständiger Fort- und Weiterbildungen, um unsere Qualifikationen den sich ändernden Erfordernissen anzupassen. Wir sind im Handelsregister eingetragen, seit mehr als 22 Jahren als unabhängiger Versicherungsmakler tätig, haben positive Handelsauskünfte und sind gegen Beratungsfehler mit einer Vermögensschadenhaftpflichtversicherung mit einer Deckungssumme von EUR 2.000.000 versichert.

Unabhängigkeit

WERBELAND bietet ihren Mitgliedsfirmen zu allen gängigen Versicherungssparten exklusive Rahmenverträge mit äußerst günstigen Konditionen und wesentlich verbessertem Bedingungswerk; dabei sind wir als Versicherungsmakler nicht an bestimmte Versicherer gebunden. Ihre Risiken werden wir unter Umständen bei verschiedenen Gesellschaften platzieren. Auswahlkriterien sind in erster Linie die jeweils gebotene Leistung, der Preis, die Sicherheit des Anbieters, die Verfügbarkeit, die Art und Weise der Schadensabwicklung sowie der Ablauf der Geschäftsprozesse der Versicherungsunternehmen.

Begleitung bei Schäden:

Auch ein Makler kann, trotz Beratung im Schadenverhütungs-Bereich, Schäden nicht verhindern. Ist jedoch ein Schaden eingetreten, vertritt der Verbands-Versicherungsmakler die Interessen seiner Kunden. Er verhandelt mit den Versicherern, sucht, sofern angebracht, Sachverständige aus und wickelt für Sie den Schaden bis zur Entschädigung ab – und dieses natürlich bundesweit.